



Chefs d'entreprises

Préparez la cession de votre entreprise
étudiez les opportunités de reprise d'une entreprise
Anticipez pour mieux valoriser

TRANSMISSION D'ENTREPRISE CESSION / ACQUISITION

? Vos questions

Quelle est la valeur de mon entreprise ?
Comment préparer la transmission ? Quelle stratégie mettre en oeuvre ?
Quelles sont les différentes modalités de cession ?
L'entreprise que je souhaite acquérir est-elle rentable ?
Quels statuts juridique et social dois-je adopter pour la reprise ?

✂ Nos solutions

Valoriser votre entreprise ou l'entreprise cible
Définir vos besoins financiers
Calculer les impacts financiers, fiscaux et sociaux de la cession
Réaliser un audit d'acquisition
Définir l'environnement juridique et social de la reprise d'une entreprise
Participer aux négociations et rédactions des actes juridiques
Vous accompagner tout au long de la démarche d'acquisition ou de cession

► Nous vous proposons un accompagnement personnalisé selon vos décisions et les différentes options choisies.



Membre de l'Alliance  eurus

43 cabinets indépendants d'Expertise-Comptable, d'Audit et de Conseil échangent, partagent et développent des projets au sein de l'Alliance EURUS, en France et à l'international.

Notre offre en détail

L'accompagnement du cédant

- Prise de connaissance du projet de cession
- Évaluation de l'entreprise
- Préparation de l'entreprise à la vente
- Assistance durant la période de négociation
- Participation à l'élaboration du protocole et des actes

L'accompagnement du repreneur

- Prise de connaissance du projet d'acquisition
- Aide à la définition des cibles
- Participation à la rédaction de la lettre d'intention
- Réalisation d'un audit d'acquisition
- Ingénierie juridique, fiscale et financière
- Participation à l'élaboration du protocole et des actes
- Accompagnement du repreneur post-reprise

› Services complémentaires :

Rédaction des actes juridiques relatifs à votre projet.

Préparation d'un dossier à destination des partenaires financiers.

Déroulement de la mission

1^{ère} étape

- Analyse du projet de cession ou reprise : présentation de votre projet et recueil de vos données et de vos hypothèses.
- Discussion et contrôle de cohérence et de vraisemblance des données.

2^e étape

- Analyse de la faisabilité du projet.
- Choix des différentes options.
- Mise en place de la stratégie et définition d'un planning de réalisation.

PRIX DE LA MISSION

A partir de 950 € HT
selon la taille

Notre collaboration est définie
dans le cadre d'une lettre de
mission



29, rue Léon Gaumont - ZAC de la Pentecôte - 44700 ORVAULT
Tél. : 02 40 63 37 75

www.ecac.fr

Membre de l'Alliance  eurus

www.eurus.fr